

Specjalne formy sprzedaży

Sprzedaż ratalna

ĆWICZENIE 1

Oceń prawdziwość poniższych zdań i wstaw krzyżyk we właściwej kolumnie tabeli. Zaznacz w podręczniku te fragmenty, na podstawie których udało Ci się rozstrzygnąć, które ze zdań jest prawdziwe, a które fałszywe.

| Zdanie | Prawda | Falsz |
|--|--------|-------|
| 1. Sprzedaż ratalna to zwykła sprzedaż sklepowa z tą jedną różnicą, że zapłata za towar następuje w ratach. Jest to więc sprzedaż z odmienną formą zapłaty | | |
| 2. Jedną z form sprzedaży ratalnej jest pozyskanie w banku kredytu bankowego. Klient korzystający z kredytu bankowego musi dostać z banku szczegółowe warunki uzyskania kredytu. Te warunki powinny pozwolić na samodzielne obliczenie kosztów związanych z kredytem | | |
| 3. Sprzedaż ratalna jest chętnie podejmowana przez przedsiębiorstwo handlowe, ponieważ przyczynia się ona do wzrostu sprzedaży. Także banki chętnie udzielają kredyty za zakupy, gdyż otrzymują one odsetki od kredytu | | |

ĆWICZENIE 2

W regulaminie kredytu występuje warunek, zgodnie z którym klient w dniu podpisania umowy i odbioru towaru musi dokonać wpłaty gotówkowej w wysokości 15% wartości zakupionego towaru. Także w dniu odbioru towaru klient zobowiązany jest do wpłaty prowizji w wysokości 0,5% zaciągniętego kredytu. Klient dokonał zakupu telewizora o wartości 4800 zł. Ustal kwoty:

Kwota pierwszej wpłatyzł;

Kwota kredytuzł;

Wysokość prowizji od kredytuzł

Miesięczna kwota spłaty (bez odsetek)zł